



Absatzleasing



Erleben Sie die innovative Form
einer Finanzpartnerschaft.

Absatzleasing

Mit Absatzleasing ermöglichen Sie als Produzent oder Händler Ihren Kund:innen, Ihre Produkte über Leasingraten zu finanzieren. Somit erweitern Sie nicht nur Ihr Dienstleistungsspektrum, sondern erleichtern und beschleunigen auch die Kaufentscheidung für Ihre Kund:innen durch das Finanzierungsangebot direkt am Verkaufsstandort maßgeblich. Denn oft macht die Option einer Finanzierung den entscheidenden Unterschied.

Wie das funktioniert? Ganz einfach: Ihre Kund:innen schließen den Kauf direkt mit Ihnen ab. Wir übernehmen die passende Finanzierung und verleasen Ihr Produkt an Ihre Kund:innen. Käufer:innen erhalten somit direkt bei ihrem Einkauf die geeignete Finanzierung - rasch, einfach und individuell.

Wir kümmern uns mit unserer umfangreichen Branchenerfahrung um die Finanzierungsformalitäten sowie eventuell gewünschten Services, und Sie können von einer Umsatzsteigerung Ihrer Produkte profitieren.





DIE PASSENDE LEASINGFINANZIERUNG FÜR IHRE PRODUKTE:

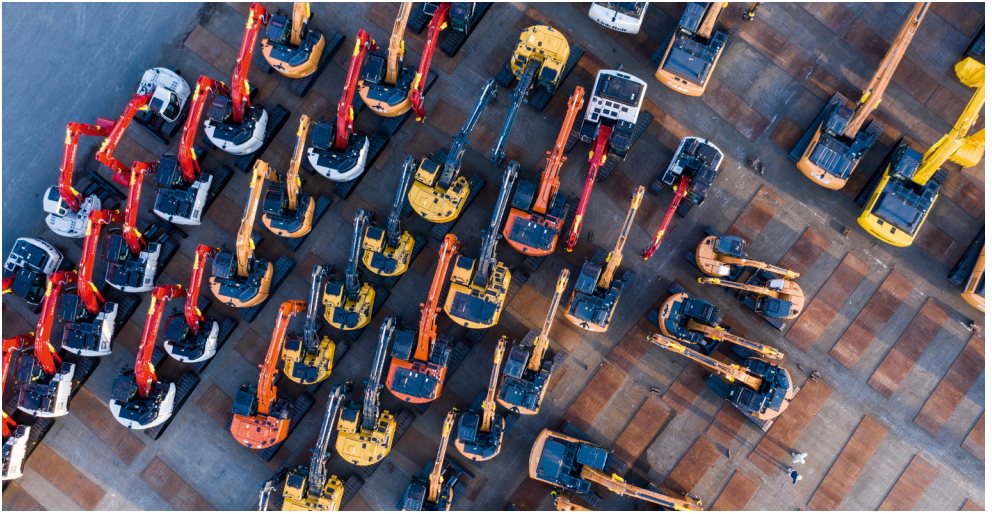
- Landwirtschaftliche Geräte aller Art
- Baumaschinen und -geräte
- Bearbeitungs- und Produktionsmaschinen
- Wintertechnik
- Medizintechnik
- Personenkraftwagen und Kleintransporter
- Motorräder
- Lastkraftwagen und Auflieger
- Wohnwagen
- Anhänger
- u. v. m.

IHRE VORTEILE:

- Beschleunigung der Kaufentscheidung
- Ihre Kund:in hat einen höheren finanziellen Spielraum
- Kundenbindung
- Sofortige Kaufpreiszahlung / kein Selbstinkasso
- Stärkung Ihrer Marke durch Co-Branding
- Marketingtool zur gezielten Steuerung Ihres Absatzes

UNSER LEISTUNGSSPEKTRUM:

- Leasing / Mietkauf
- Mietservice (Leasingrate inkl. Serviceanteil + Weiterleitung Serviceanteil an Händler)
- Co-Branding möglich
- Online-Kalkulator für Händler
- Saisonale Raten
- Jahresraten beim Ratenkaufkredit (Drittel-, Viertel- und Fünftel-Finanzierung)
- Subventionierte Leasingmodelle mit attraktiven Raten / Zinsen
- Einheitliches Reporting



Lagerfinanzierung exklusiv nur für unsere Absatzleasingpartner

Ein gewisser Anteil an Lagerbestand bei Händlern ist nicht nur für die Händler selbst interessant, sondern auch für Produzenten. Denn Ware, die man präsentieren kann, lässt sich besser verkaufen. Mit der flexiblen Lagerfinanzierung der UniCredit Leasing sichern Hersteller die Präsentation ihrer Produkte am Point of Sale und fördern somit ihren Absatz. Händler lösen sich von hoher Kapitalbindung, was vor allem bei saisonalen Schwankungen von besonderer Bedeutung ist.

IHRE VORTEILE:

- Der Händler kann die Ware zeitgerecht im Vorhinein bestellen
- Die Ware kann dem Endkunden präsentiert werden
- Sicherung der Lieferverfügbarkeit
- Sofortige Kaufpreiszahlung / kein Selbstinkasso
- Stärkung Ihrer Marke durch Co-Branding
- Der Händler löst sich von hoher Kapitalbindung



UNSER LEISTUNGSSPEKTRUM:

- Leasing / Mietkauf
- Individueller Floor Plan
- Co-Branding möglich
- Subventionierte Finanzierungsaktionen
- Einheitliches Reporting

Unser Anspruch: Bestleistungen für unsere Kunden

Als kompetenter Finanzpartner unterstützen wir unsere Kunden mit maßgeschneiderten sowie international erprobten Finanzlösungen, die individuelle und betriebliche Bedürfnisse optimal berücksichtigen, und tragen so zu nachhaltigen Erfolgen bei.

Wir kümmern uns um Ihr Projekt, als wäre es unser eigenes: von der Vorbereitung über die Planung bis hin zur Umsetzung. Das gelingt uns mit optimaler Beratung durch qualifizierte Expert:innen, die über den gesamten Zeitraum der Geschäftsbeziehung immer für Sie da sind.

Sie erreichen uns über Ihre:n regionale:n Kundenbetreuer:in der UniCredit Bank Austria.

**Filiale**

filialen.bankaustria.at/de/betriebe

**Internet**

Unicreditleasing.at

**E-Mail**

leasing_offerte_at@unicreditgroup.at

Sie finden uns auf: