

Checken Sie Ihr Profil als Unternehmer.

Verfüge ich über ausreichendes kaufmännisches Wissen, um als Unternehmer bestehen zu können?	
Kenne ich die künftige Branche sehr genau?	
Bin ich mit den Kundenbedürfnissen wirklich vertraut?	
Verfüge ich über ausreichende Kenntnisse in den Bereichen Marketing und Verkauf?	
Habe ich ausreichend Erfahrung in Mitarbeiterführung und -motivation?	
Bin ich in der Lage, in Stresssituationen einen kühlen Kopf zu bewahren?	
Kann ich mich rasch auf neue Situationen einstellen und dabei auch alte Gewohnheiten aufgeben?	
Bin ich kontaktfreudig?	
Verfüge ich über genügend Durchsetzungsvermögen?	
Kann ich bis zur Gründung meines Unternehmens etwaige Wissenslücken durch Aus- und Fortbildung schließen?	
Ist meine Familie bzw. mein Partner mit meinem Vorhaben einverstanden?	
Habe ich mit meiner Familie das Für und Wider einer Unternehmensgründung genau analysiert?	
Sind meine Kinder in einem Alter, das es zulässt, dass ich ihnen weniger Zeit widmen kann?	
Kann und will ich wirklich meine volle Kraft und Zeit dem Unternehmen widmen?	
Kann meine Familie in den nächsten fünf Jahren notfalls mit einem geringeren Einkommen auskommen?	
Habe ich eine klare Vorstellung davon, wie die Zukunft meines Unternehmens aussehen wird bzw. aussehen soll?	
Kann ich auch dann effizient und produktiv arbeiten, wenn es keine klaren Regeln und Strukturen gibt?	
Stört es mich, zu raschem Handeln gezwungen zu sein?	
Empfinde ich Ungewissheit oder Unsicherheit gegenüber der Zukunft als bedrohlich?	
Kann ich mich bei Rückschlägen und Niederlagen rasch wieder selbst motivieren („Jetzt-erst-recht-Mentalität“)?	
Bin ich bereit, mehr als andere zu arbeiten?	